

Firmenprofil

Als Familienunternehmen ist Gebr. Schoemaker einer der führenden Lebensmittel- und Getränke-Lieferanten für die Versorgung von Kreuzfahrtschiffen, Frachtschiffen, Duty-Free und anderen Import-/Export-Märkten weltweit.

Dank globaler Reichweite und einem profunden Industrie-Netzwerk bieten wir unseren Kunden Zugriff auf Produkte von höchster Qualität, wann immer und wo immer sie ihn brauchen – auf See, an Land oder in der Luft. Unser Erfolg beruht auf unserer Fähigkeit, unseren Kunden professionelle und innovative Lösungen zu liefern – und das seit über 125 Jahren.

An unserem Standort in Bremen beschäftigen wir 35 Mitarbeiter. Derzeit suchen wir Unterstützung in unserem Vertrieb:

Key Account Manager (m/w/x)

Aufgabenbereiche

- Vorbereitung, Bearbeitung und Kalkulation von Jahresausschreibungen
- Optimale Projektabwicklung (Auftragsimport, Bearbeitung von Sonderanforderungen, Fakturierung, Dokumentenerstellung, Claim-Management)
- Vertriebsseitige Stammdatenpflege (CRM, Awards)
- Umsatz-, Rohertrags- und Bestandsoptimierung
- Betreuung und Ausbau von Bestandskunden sowie Akquise von Neukunden
- Minimale Reisetätigkeit

Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder eine adäquate Ausbildung aus dem kaufmännischen Bereich, z.B. Kaufmann im Groß- und Außenhandel
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Kundenbetreuung
- Kenntnisse in der Kreuzschiffahrt, im Lebensmittel- oder Hotelbereich wünschenswert
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, Eigeninitiative und teamorientierte Arbeitsweise
- Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick sowie Organisationstalent
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit Microsoft Office und Kenntnisse in der Bedienung eines Warenwirtschaftssystems
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Was bieten wir:

Wir sorgen für eine zielgerichtete Einarbeitung in unserem Haus, welches Sie mit unserem vielseitigen Leistungsportfolio vertraut macht und auf Ihre neuen Herausforderungen bestens vorbereitet.

Wir bieten Ihnen neben einer spannenden und abwechslungsreichen Aufgabe, ein kollegiales und offenes Umfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen, die Möglichkeit sich bei internen oder externen Schulungen weiterzubilden, den günstigen Einkauf unserer Produkte über unseren Werksverkauf sowie Wasser und Heißgetränke kostenfrei.

Wir freuen uns auf Sie und eine erfolgreiche Zusammenarbeit!

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Können Sie sich mit dem Aufgabenbereich und den fachlichen und persönlichen Anforderungen identifizieren? Frau Heyke freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins) und steht auch für erste Fragen via E-Mail jennifer.heyke@gseurope.de gerne zur Verfügung.